



*Wij zijn een dynamisch middelgroot exporthandelshuis (35 FTEs) met een rijke historie en onderhouden relaties met leveranciers en afnemers in vele landen. Als vertegenwoordiger van overwegend gerenommeerde A-merkfabrikanten staat het toevoegen van waarde in het exportproces centraal in ons klantgericht denken en handelen. De verdere professionalisering van onze dienstverlening ervaren wij als een voortdurende uitdaging.*

Wij zijn enthousiast bezig om de strategische marktpositie van de business unit Building verder te versterken. De activiteiten van deze belangrijke business unit betreffen de verkoop van bouw(markt)-, sanitair- en elektrotechnische materialen in met name Suriname, de (voormalige) Nederlandse Antillen, de Engels- en Franstalige Caribbean, alsmede de overige Franse overzeese gebiedsdelen (DOMTOM) en Noord Afrika. Onze afnemers zijn overwegend bouwmarkten en importeurs. Wegens sterke groei zoeken wij een

## **Medewerker Export Binnendienst**

**Franstalig / inkoop / verkoop / 'never a dull moment' / Almere / fulltime**

### **Wat bieden we in deze functie en bij ons bedrijf?**

- wij bieden een boeiende en uitdagende verkoopbinnendienst functie op fulltime basis met een interessante combinatie van in- en verkoop, waarbij je onze International Accountmanagers en Franstalige klanten ondersteunt
- je werkt offertes en aanvragen uit richting (Franstalige) klanten en leveranciers
- je plaatst bestellingen bij leveranciers en stemt levertijden af
- je houdt relevante adres-, prijs- en artikelenbestanden up-to-date en je ontwikkelt praktische salestools zoals prijslijsten, productinformatie en mailingen
- je komt te werken in een no-nonsense, open, collegiale en internationale sfeer en bij de marktleider met een sterke focus op groei, service, samenwerking, plezier, gedrevenheid en digitalisering
- gezien de groeiambities van onze internationale organisatie bestaan er voor de juiste kandidaat de komende jaren goede mogelijkheden om in verantwoordelijkheden (mee) te groeien.
- thuiswerken is mogelijk, maar wij verwachten dat in het kader van het leer- en inwerkproces regelmatige aanwezigheid op ons kantoor in Almere een vereiste zal zijn.

### **Waar voldoet onze nieuwe collega aan?**

- je hebt een prima ontwikkeld commercieel gevoel en je bent servicegericht
- je hebt relevante werkervaring op de commerciële binnendienst of vergelijkbaar (inkoop/verkoop)
- je voelt zich thuis in een zeer internationale handelsomgeving en je hebt - zo mogelijk - affiniteit met de DIY/Doe-Het-Zelf retail-branche
- je beschikt over een MBO/HBO werk- en denkniveau
- je bent uitstekend vertrouwd met Excel
- en je beheerst zowel de **Nederlandse-, Engelse- als Franse taal in woord en geschrift**

### **Reageren**

Voel jij je thuis in een dynamische en internationale handelsomgeving? Solliciteer dan en stuur je sollicitatie inclusief motivatiebrief naar [werving@pvhbuilding.nl](mailto:werving@pvhbuilding.nl). Ons vestigingsadres is: Plate en van Heusde BV, Palmpolstraat 10, 1327 CE Almere. Internet: [www.pvhbuilding.com](http://www.pvhbuilding.com). Een (talen)assessment maakt onderdeel uit van de sollicitatieprocedure.

